

University of Groningen

Global trade in services, jobs, and incomes

Bohn, Timon

DOI:
[10.33612/diss.104863895](https://doi.org/10.33612/diss.104863895)

IMPORTANT NOTE: You are advised to consult the publisher's version (publisher's PDF) if you wish to cite from it. Please check the document version below.

Document Version
Publisher's PDF, also known as Version of record

Publication date:
2019

[Link to publication in University of Groningen/UMCG research database](#)

Citation for published version (APA):

Bohn, T. (2019). *Global trade in services, jobs, and incomes*. [Thesis fully internal (DIV), University of Groningen]. University of Groningen, SOM research school. <https://doi.org/10.33612/diss.104863895>

Copyright

Other than for strictly personal use, it is not permitted to download or to forward/distribute the text or part of it without the consent of the author(s) and/or copyright holder(s), unless the work is under an open content license (like Creative Commons).

The publication may also be distributed here under the terms of Article 25fa of the Dutch Copyright Act, indicated by the "Taverne" license. More information can be found on the University of Groningen website: <https://www.rug.nl/library/open-access/self-archiving-pure/taverne-amendment>.

Take-down policy

If you believe that this document breaches copyright please contact us providing details, and we will remove access to the work immediately and investigate your claim.

Downloaded from the University of Groningen/UMCG research database (Pure): <http://www.rug.nl/research/portal>. For technical reasons the number of authors shown on this cover page is limited to 10 maximum.

Dutch summary – Nederlandse samenvatting

In dit proefschrift worden verschillende manieren behandeld om naar handel te kijken. De globalisering van de wereldeconomie roept nieuwe vragen op over hoe diensten, de buitenlandse arbeid vervat in de import van goederen en diensten van een land, en de rol van buitenlandse productiefactoren van invloed zijn op de economische voordelen van een open handels- en investeringsbeleid voor een land. Om deze vragen te kunnen beantwoorden, zijn passende (en in sommige gevallen nieuwe) benaderingen nodig. Hoofdstuk 2 biedt hiertoe een methodologisch overzicht van technieken die worden gebruikt om handel te evalueren binnen de context van wereldwijd gefragmenteerde productie. Ik bespreek verschillende indicatoren die licht werpen op de positie van een land binnen internationale productienetwerken, waaronder indicatoren die zijn ontwikkeld om de analytische beperkingen van bruto exportcijfers te ondervangen. In hoofdstuk 3 tot en met 5 behandel ik verschillende vragen die de mondiale waardeketens (vooral op landniveau) betreffen, waarbij ik gebruikmaak van bestaande en nieuw ontwikkelde benaderingen. Globaal heb ik drie factoren geïdentificeerd die van invloed zijn op de mate waarin een land profiteert van handel: de concurrentiekracht van de dienstensector, de toegang tot/beschikbaarheid van buitenlandse arbeidskrachten voor de productie van goederen en diensten die de inwoners van dat land gebruiken, en de verstrengeling van inkomsten en investeringen met die van andere landen.

In hoofdstuk 3 heb ik indicatoren voor export van toegevoegde waarde en bruto export gebruikt om de rol van diensten in globalisering te onderzoeken. Ik heb eerst binnen de EU-15, Noord-Amerika en Oost-Azië onderzocht of diensten voor de handel belangrijker zijn geworden in verhouding tot productiegoederen. Vervolgens heb ik gekeken of de handel in diensten meer intraregionaal of interregionaal is. Op basis van de World Input-Output Database heb ik ontdekt dat het aandeel van diensten in export van toegevoegde waarde in de periode van 2000 tot en met 2014 is gegroeid, terwijl het aandeel van productiegoederen in deze periode constant is gebleven (of relatief minder is gegroeid). Bovendien is uit de resultaten gebleken dat diensten gedurende deze hele periode een groter aandeel vormden van de interregionale export van toegevoegde waarde dan van de intraregionale export van toegevoegde waarde, terwijl voor productiegoederen het tegenovergestelde gold. Hieruit blijkt dat de handel in

diensten mondialer was dan de handel in productiegoederen. Een andere conclusie is bovendien dat handel, vanwege het interregionale karakter van diensten en de ondervertegenwoordiging van diensten en bruto export, mondialer is als deze wordt gemeten in termen van export van toegevoegde waarde in plaats van bruto export.

In hoofdstuk 4 heb ik het concept van de arbeidsvoetafdruk gebruikt om te bepalen in hoeverre landen, in de periode van 1995 tot en met 2008, afhankelijk waren van buitenlandse arbeidskrachten om hun consumptiepatroon en -standaarden in stand te houden. Ik heb de compositie van de Amerikaanse arbeidsvoetafdruk geanalyseerd. Daarnaast heb ik de arbeidsvoetafdruk vergeleken met de arbeidscapaciteit om in een hypothetische situatie van een autarkie en perfecte arbeidsmobiliteit de capaciteit van de Verenigde Staten en 39 andere landen te bepalen om zichzelf in alle arbeid te voorzien. Hieruit zijn drie bevindingen voortgekomen. Ten eerste heb ik aangetoond dat de Amerikaanse consumptie steeds meer afhankelijk is geworden van buitenlandse arbeidskrachten. De analyse laat zien dat de mogelijke negatieve invloed van China voor wat betreft banenverlies (op nationaal niveau) waarschijnlijk wordt overdreven. Het aandeel van banen in China in de Amerikaanse consumptie van eindproducten bedroeg slechts 1,5% in 2008, waarbij rekening is gehouden met verschillen in arbeidsproductiviteit tussen Amerikaanse en Chinese arbeiders. Tegelijkertijd heeft de Amerikaanse arbeidsmarkt geprofiteerd van nieuwe banen die zijn gecreëerd door de wereldeconomie, met name hoogopgeleide banen in de dienstensector. Dit geldt ook voor Amerikaanse banen die zijn gecreëerd door eindvraag in China.

Ten tweede blijkt uit de contrafeitelijke autarkiesimulaties dat de meeste landen in het onderzoek alle output voor consumptie zelf konden produceren (door alleen van hun eigen productietechnologie en arbeid gebruik te maken). Zodra de veronderstellingen werden losgelaten dat arbeid volledig mobiel is tussen verschillende opleidingsniveaus en dat alle werkloze arbeiders elke baan accepteren, waren de meeste landen echter niet meer zelfvoorzienend. Met andere woorden, deze landen zouden hun huidige consumptiepatroon niet meer kunnen handhaven. Ten slotte heb ik geconcludeerd dat handel voor de meeste landen tot positieve arbeidsvoordelen leidt. Zo kon de Amerikaanse consumptie binnen de daadwerkelijke handelsstructuur in het geval van een contrafeitelijke autarkie in geen enkel jaar door enkel huidige Amerikaanse arbeiders worden gehandhaafd.

In hoofdstuk 5 introduceer ik een op het bruto nationaal inkomen (bni) gebaseerd handelskader als de volgende stap vergeleken met toegevoegde waarde. Dit is ingegeven door de grote kapitaalinvesteringen die zijn gelinkt aan de buitenlandse partners van multinationals (MNE's). De winst op investeringen en immateriële activa in buitenlandse handen kunnen

worden gerepatrieerd naar investeerders in andere landen, ondanks dat ze bijdragen aan het bruto binnenlands product (bbp) van het land van herkomst. Door op een nieuwe manier gebruik te maken van de betalingsbalans, nationale rekeningen en gegevens over grensoverschrijdende investeringsposities, heb ik het bbp van 42 landen plus ‘de rest van de wereld’ gedeconstrueerd en een 43×43 -matrix gecreëerd van geëxporteerde overdracht van inkomsten gedurende de periode 2013-2014. De relatie tussen het bbp en het bni laat zien dat de meeste overdrachten van inkomsten naar de VS en de EU-15 gingen. Vervolgens is de bbp-bni-matrix gebruikt in combinatie met gegevens over export van toegevoegde waarde uit World Input-Output-tabellen om een nieuwe 43×43 -matrix te genereren van handel in inkomsten. Met deze matrix kon ik het nationaal inkomen inschatten van één land, vervat in de eindvraag van andere landen. Terwijl alle landen een hoger aandeel van hun inkomen (bni) dan toegevoegde waarde (bbp) exporteerden naar eindgebruikers in het buitenland, laten de resultaten zien dat hoogontwikkelde landen relatief meer profiteerden vanuit het perspectief van inkomsten. Met andere woorden, hun economische afhankelijkheid van buitenlandse consumptie van eindproducten leek hoger te zijn. Misschien wel de interessantste ontdekking, ten slotte, is dat het hoge handelstekort van de VS in bruto export en in export van toegevoegde waarde vrijwel geheel verdween als het werd berekend op basis van inkomsten. De handelstekorten van verschillende andere hoogontwikkelde landen waren ook lager in termen van inkomsten.

De conclusie is dat de structuur van handel is veranderd. Het groeiende belang van tussenpersonen in de handel en de liberalisering van de kapitaal- en arbeidsmarkt drijven (op landniveau) een wig tussen de bruto export, de nationale toegevoegde waarde die door export wordt gegenereerd, en het nationale inkomen dat in stand wordt gehouden door buitenlandse eindvraag. Nieuwe handelsmaatregelen op basis van toegevoegde waarde, werkgelegenheid en inkomsten zijn nu veel relevanter als het gaat om het evalueren van de voordelen van handel. Voordat er conclusies worden getrokken over het belang van de verschillende sectoren voor de handel, de gevolgen van handel voor de werkgelegenheid, handelsbalansen, handels- en investeringsbeleid en vele andere aspecten waar momenteel over wordt gediscussieerd en gesproken in de media, moet dus eerst op de juiste manier worden gemeten wat er de grenzen overgaat.